



Eksportnetværksgruppe

Erhverv Norddanmark tilbyder i samarbejde med Andersen Consult ApS deltagelse i eksportnetværksgrupper. Med udgangspunkt i deltagerens respektive virksomheder arbejdes der markedsbaseret med henblik på at udarbejde en *go-to-market action plan*. Som en del af gruppens aktiviteter vil deltagerne blive udfordret både individuelt og på gruppeplan via bl.a. markedsrelaterede øvelser samt diskussioner og præsentationer i plenum. Slutresultatet er en færdig handlingsplan som præsenteres og evalueres i plenum.

Gruppen vil bestå af 7-10 deltagere som har ansvaret for virksomheden eller arbejder med eksport og internationalisering. Der er ikke konkurrentvirksomhed i gruppen; tillid og åbenhed er et must.

Aktivitetsoversigt:

Fem møder i tidsrummet 08.30 til 13.00.

Møde 1:	Onboarding af gruppen, hvem er vi, hvor er vi, markedsorientering, nuværende tiltag og netværk.
Møde 2:	Igangsættelse af markedsplanlægningen – hvordan forbereder vi os og finder inspiration til valg af marked.
Møde 3:	Markedstest - kender du din vej i markedet - individuel og gruppebaseret træning.
Møde 4:	Udvikling af virksomhedens individuelle markedsvækstplan.
Møde 5:	Plenum-præsentation af de respektive handlingsplaner

Deltagelse i eksportgruppen vil give værktøjer til markedsindtrængning og ekspansion. Derudover får du et stærkt netværk til yderligere at støtte dig i din markedsudvikling. Et netværk, der fortsætter efter programmet.

Facilitator:

Gruppen faciliteres af Andersen Consult ApS, som med 20+ års erfaring med assistance til mere end 250 SMVer i deres eksportprojekter, har medvirket til at sikre ordrer til Nordjyske virksomheder baseret på individuelle tiltag eller eksportgrupper ved større opgaver.

Læs mere om Andersen Consult ApS: <http://andersenconsult.com>

Tilmelding

Tilmelding foregår via info@erhvervnorddanmark.dk.